

MINUTA DE REUNIÓN

COMITÉ: MARKETING					
Tema Convocatoria: Storytelling y Storydoing ¿La ambidiestralidad del Marketing?					
Fecha	03 de Septiembre 2025	Hora Inicio	10:00		
Modalidad	Online	Hora Fin	11:00		

ASISTENTES			
EMPRESA	REPRESENTANTE		
Aramark	Hugo Henri		
Arkavia	Carlos Antonio Cortes		
CAIXUN SPA	Josefa Ode		
Coopeuch	Sandra González Durán		
Coopeuch	Soledad Cassini		
Cía. Agropecuaria Copeval S.A.	Bárbara Maureira		
Deloitte	Gabriela Paredes		
LIPIGAS	José Pablo Cáceres		
Marsella Spa	Valentina Pérez		
Importadora de Repuestos Brasil Ltda.(IMBRA-GRUPO COLLINS)	Roberto Jaraquemada		
IPLACEX S.A	JUAN CARLOS BACARREZA		



Materiales y Soluciones	Natalia Perez	
Megacentro	Andrea Betancourt	
Natura	Amalia Fontecilla	
Pawal	Iván Cariaga	
PedidosYa	Gustavo Rosenthal	
REM Marketing	Ronny Groisman Sobocki	
Rentaclima	Francisco Contreras	
Rentokil Initial Chile SpA	Gabriela Villarroel	
Samsung	Macarena Oportot	
San Camilo	Marco Hernandez	
Skechers Chile Limitada	Sergio Costabal	
UNIBAG	Adela Rogers	
Vinson Consulting	Juan Guillermo Espinosa	
COMERCIAL LIMAX SPA	Julian Aguilar	
CCS	Romina Salazar	
CCS	María Ignacia Díaz	
CCS	Julia Vergara	



CCS	Lucia Luppi			
PROGRAMA DE LA SESIÓN				
 ✓ Bienvenida Nuevos Integrantes ✓ Anuncios Relevantes: Inscripción Mentorías ETM ✓ Invitado: Matías Puente Solari, Chief Marketing Officer "Storytelling y Storydoing ¿La ambidiestralidad del Marketing?" 				
TEMAS TRATADOS				
Durante la sesión del Comité de Marketing, Matías Puente Solari presentó su enfoque sobre la integración del branding y el performance en las estrategias de marketing. Destacó que el branding debe ser visto como una inversión a largo plazo, en contraposición a la búsqueda de resultados inmediatos del performance. Propuso que los profesionales de marketing utilicen un lenguaje que resuene con los ejecutivos de alto nivel para facilitar la aceptación de inversiones en branding, y subrayó la importancia de medir indicadores que reflejen el impacto del branding en el crecimiento del market share y la rentabilidad.				
Matías también compartió su experiencia en la transformación de marcas en el sector de supermercados, como en TOTTUS y LIDER, donde implementó estrategias centradas en el cliente y campañas innovadoras que mejoraron la participación de mercado. Abordó la necesidad de un lenguaje común en el equipo de marketing y la importancia de trabajar en conjunto con el área comercial para el éxito de las estrategias. Además, se discutió el desafío de medir el retorno de inversión en acciones de marketing y la relevancia de comunicar el valor de la presencia de marca en eventos.				
CONSTANCIA				
Se deja constancia que no se registraron intervenciones que contravengan la normativa de libre competencia.				
Próxima sesión: Octubre 2025				
Luciana Luppi	Septiembre 2025			
Secretaria Ejecutiva	Fecha de aprobación			

Abogada Legislativa CCS

Ivonne Yáñez